



Partnerprogramm

Erweitern Sie als AFI Partner Ihren SAP-Wirkungskreis!



Vorsprung gewinnen

Moderne, ausgereifte Lösungen mit maximaler Leistungsfähigkeit und höchstem Funktionsumfang.

Der Markt ist weltweit davon getrieben, Geschäftsprozesse zu **optimieren**, Vorgänge zu **automatisieren** und Kosten zu **senken**. Das führt dazu, dass die Nachfrage bei Unternehmen nach **leistungsstarken Lösungen** rund um SAP zunimmt.

Veredeln Sie das SAP-System Ihrer Kunden sowie Interessenten und ermöglichen Sie sowohl **schnelleres** als auch **wirtschaftlicheres Arbeiten** in SAP.

Mit einer ausgereiften, flexiblen Lösung von **AFI Solutions** sind Sie **breiter aufgestellt** und können weitere **Umsatzpotenziale** generieren.

Wer wir sind

AFI Solutions ist seit **1976** am Markt und betreut mit Standorten in Stuttgart, München, Köln und Hamburg über **800 zufriedene Kunden** mit mehr als **200.000 Anwendern** auf der ganzen Welt – vom mittelständischen Unternehmen bis zum international agierenden Konzern.



1976
Gründung



4
Standorte



> 800
zufriedene Kunden



> 200.000
Anwender

Was wir bieten

Die Lösungen der AFI decken den **gesamten Purchase-to-Pay- und Order-to-Cash-Prozess** ab. Als einziger Softwarehersteller am Markt bietet sie dabei alles aus einer Hand:

1.

Prozessoptimierung durch SAP-integrierte Softwarelösungen

Automatisierung von Routineaufgaben durch Kombination modernster SAP-Technologie mit fachlicher Innovation mit der Folge besserer Kommunikationsflüsse mit maximaler **Transparenz, effizienten** Geschäftsprozessen sowie einer **Kostenoptimierung** im Unternehmen

2.

RedPaperCenter: Nachhaltiger Digitalisierungsservice

Business Process Outsourcings (BPO): Auslagerung der **Digitalisierung** diverser Papierdokumente zur **Entlastung** unternehmenseigener Ressourcen

3.

Cloudbasierter DocumentHub als Software-as-a-Service (= SaaS)

Schnelle und kosteneffiziente Verarbeitung großer Datenbelege über Server im Stuttgarter **Rechenzentrum der AFI: Einsparung** von Betrieb, Updates sowie Sicherheitsmaßnahmen eigener Strukturen

Diese Lösungskomponenten sind perfekt aufeinander abgestimmt und können als **Stand-alone- sowie als Hybridlösung** eingesetzt werden.



Mehrstufiges Partnerprogramm

Wir bieten Ihnen drei Partnerstufen an, die Sie Schritt für Schritt vermehrt am **gemeinsamen Erfolg** partizipieren lassen.

Unabhängig davon, ob Sie sich für eine reine **Tipp Partnerschaft**, **Sales Partnerschaft** oder die **autonome Solution Partnerschaft** entscheiden: Auf unsere Unterstützung können Sie sich verlassen.

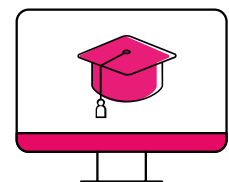
Unser Angebot für Sie:

- Umfassendes Leistungsportfolio zur Digitalisierung der Order2Cash und Purchase2Pay Prozesse
- Aktiver Sales Support
- Individuelles Schulungsprogramm
- Zugriff auf dedizierte Ansprechpartner
- Vertriebs-, Marketing- und Projektunterlagen jederzeit verfügbar über das AFI Partner Portal
- Steigende Einkaufsrabatte, Provisionen und Marketingunterstützung je nach Partnerstufe
- Einladung zu Partner-, Kunden- und Networkingveranstaltungen
- Produktinformationsveranstaltungen
- Faires und vertrauensvolles Miteinander
- Zertifizierung als AFI Silver Partner und AFI Premium Partner

Partner Schulungsprogramm

Für jede Partnerstufe bieten wir **maßgeschneiderte Trainings** in den Bereichen Sales, Lösungsimplementierung und Entwicklung an. Jeder Partner erhält somit die Trainings, die zu seinen Bedürfnissen und Kenntnissen passen.

Unsere **AFI Academy** und **Experten** aus unterschiedlichen Fachbereichen unterstützen Sie bei der **Realisierung Ihrer Ziele**.





Tipp Partner

Sie **empfehlen** die Produkte von AFI Solutions an Ihre Kunden oder Interessenten und erhalten bei Abschluss eine **Vermittlungsprovision**.

Ziele der Partnerschaft:

- » **Vermittlung** der AFI Produkte an Ihre Kunden und Interessenten
- » Steigerung der **Kundenbindung**
- » **Komplettierung** Ihres Portfolios



Ihre Vorteile:

- Geringer Investitions- und Ressourcenbedarf
- Attraktive Abschlussprovisionen
- Kostenloses Einführungstraining
- Dedizierte Ansprechpartner
- Zugang zu Vertriebs- und Marketingmaterialien über unser **AFI Partner Portal**
- Einladung zu Kunden-, Partner- und Networkingveranstaltungen



Sales Partner

Ergänzen Sie Ihr Portfolio mit den Lösungen von AFI Solutions und **erhöhen Sie Ihre Marktdurchdringung** durch gemeinsame Vertriebsaktivitäten.

Lassen Sie uns unsere Stärken zum **gegenseitigen Vorteil** nutzen, indem wir unsere Lösungen in einem Angebot bündeln.

Ziele der Partnerschaft:

- » **Erhöhung** der Vertriebsreichweite und Abschlussquote
- » Nutzung von **Wettbewerbsvorteilen** durch Bündelung von Kompetenzen
- » **Gemeinsame Teilnahme** an Ausschreibungen und Abgabe von Angeboten



Ihre Vorteile:

- Möglichkeit der Generalunternehmerschaft
- Attraktive und exklusive Einkaufskonditionen sowie Abschlussprovisionen
- Kostenloses Einführungstraining
- Unterstützung durch ein erfahrenes Vertriebsteam
- Dedizierte Ansprechpartner
- Aktiver Sales Support
- Zugang zu Vertriebs- und Marketingmaterialien über unser **AFI Partner Portal**
- Individuelle Jahreszielgespräche
- Individuelle Weiterbildungsangebote
- Einladung zu Kunden-, Partner- und Networkingveranstaltungen
- Zertifizierung als **AFI Silver Partner**



Solution Partner

Als Solution Partner betreuen Sie Ihre Kunden **ganzheitlich** von der ersten Kontaktaufnahme über das Projektmanagement und die Implementierung bis hin zur Übernahme des **1st und 2nd Level Supports**.

Eigene **kundenindividuelle Anpassungen** können Sie bei Bedarf selbst entwickeln.

Ziele der Partnerschaft:

- » Sie sind **Value-added-Reseller (VAR)** der AFI Lösungen
- » **Selbstständige Betreuung** Ihrer Kunden und Interessenten
- » **Signifikante Steigerung** Ihrer Cross und Up Selling Umsätze
- » Steigerung der **Kundenbindung**



Ihre Vorteile:

- Hohes Umsatzpotenzial
- Zugang zu attraktiven und exklusiven Einkaufskonditionen
- Umfassendes Schulungs- und Weiterbildungsprogramm mit individueller Begleitung in der Startphase
- Aktive Sales Unterstützung
- Lead- und Kundentransfer
- Kostenlose Lizenzen für Demo-, Test- und Entwicklungsumgebungen
- Zugang zu Vertriebs-, Marketing- und Projektunterlagen über unser **AFI Partner Portal**
- Dedizierte technische und vertriebliche Ansprechpartner
- Individuelle Jahreszielgespräche
- Einladung zu Kunden-, Partner- und Networkingveranstaltungen
- Marketingunterstützung
- Zertifizierung als **AFI Premium Partner**



Wir sollten uns kennenlernen, wenn ...

- » Sie für Ihre **SAP S/4HANA- und SAP ERP-Kunden** ein weiterführendes Produktportfolio suchen, welches die **SAP-Prozesse** für Beschaffung, Vertrieb und Finanzen **optimiert**.
- » Sie ergänzende Produkte und Lösungen für die **digitale Evolution** Ihrer Kunden und **Automatisierung** von Dokumenten suchen.
- » Sie Ihren Kunden ein **vollständigeres Portfolio** anbieten möchten.
- » Sie selbst **SAP-Partner** sind (Run, Sell, Build), d.h., Sie selbst SAP-Software vertreiben, implementieren, betreiben oder erweitern.



Sie möchten Partner von AFI Solutions werden?

Ihr Ansprechpartner:

Pierre Kälinger
PartnerServices@afi-solutions.com
+49 711 268 92 0

AFI Solutions GmbH

Sigmaringer Straße 109
70567 Stuttgart